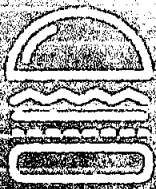


**JOSE CARLOS
ARAUJO RIBEIRO**



**LANCHEDO
JOSÉ**

503

ANEXO VIII-

PROPOSTA TÉCNICA

Ilmo. Sr.
Agente de Contratação
Prefeitura Municipal de Balsas
Balsas/MA
Concorrência Pública Presencial Nº 03/2024.

Prezados Senhores,

OBJETO: Concessão de Uso de Espaço Físico Público destinado à fins comerciais no ramo de Restaurante, Bares, Lanchonetes, Comercialização de Produtos e Prestação de Serviços, observados os princípios e preceitos legais pertinentes às licitações, especialmente os da Lei Federal nº 14.133/2021, da Lei Federal nº 8987/95 e da Lei Municipal Complementar nº 047 de 20 de agosto de 2021, bem como, as condições e especificações contidas no edital e seus anexos, no que for pertinente.

Pela presente, submetemos à apreciação de Vossas Senhorias, a nossa proposta relativa a licitação em epígrafe, assumindo inteira responsabilidade por quaisquer erros ou omissões que venham a ser verificados na preparação da mesma e declaramos ainda que, temos pleno conhecimento das condições em que se desenvolverão os trabalhos e concordamos com a totalidade das instruções e critérios de qualificação definidos no edital.

1. Proponente:

Razão Social: **54.976.914 JOSE CARLOS ARAUJO RIBEIRO**
CNPJ: 54.976.914/0001-11
Endereço: R JOAO RIBEIRO, 3, bairro Trizidela, Balsas/MA, CEP 65.800-000

2. Representante legal que assinará o Contrato:

Nome: José Carlos Araújo Ribeiro
Cédula de identidade/órgão emissor: 022828782002-9 SSP/MA
CPF: 034.158.703-67
Cargo/Função: Proprietário

3. Prazo de validade da proposta: 60 (sessenta dias)

A PROPONENTE deverá apresentar:

A proposta técnica e os documentos que a acompanharem deverão ser apresentados em original, digitados apenas no anverso, sem rasuras, ressalvas ou entrelinhas, rubricados, datados e assinados pelo representante legal da licitante, ou por seu mandatário, sendo necessária, nessa última hipótese, a juntada da procuração que contemple expressamente este poder, podendo, ainda, serem apresentados em cópias autenticadas ou cópia simples acompanhada do original, para que possa ser autenticados.

A Proposta Técnica deverá atender às condições prescritas no Edital e seus anexos, inclusive no

Mari

[Handwritten signatures and marks]

Faint, illegible text at the top of the page, possibly a header or introductory paragraph.

Second block of faint, illegible text, appearing to be a continuation of the document's content.

Third block of faint, illegible text, possibly containing a list or detailed notes.

Fourth block of faint, illegible text, continuing the narrative or list.

Fifth block of faint, illegible text, possibly a concluding paragraph or signature area.



tocante aos aspectos formais.

A Proposta Técnica passará a integrar o Contrato de Concessão, estando sujeita à verificação de sua efetivação para fins de cumprimento das condições estabelecidas.

A Proposta Técnica deverá ser apresentada sob a forma de relatório detalhado, complementado por documentos, declarações e compromissos exigidos no Edital, devendo conter:

PROPOSTA TÉCNICA DE SERVIÇOS
MERCADO PÚBLICO MUNICIPAL DE BALSAS

1. DADOS DO EMPREENDIMENTO

Nome da sua empresa: **54.976.914 JOSE CARLOS ARAUJO RIBEIRO**

CNPJ: **54.976.914/0001-11**

Setor de atuação: **Restaurante/Lanchonete**

Porte: **Microempreendedor individual (MEI)**

Endereço **R JOAO RIBEIRO, 3, bairro Trizidela, Balsas/MA, CEP 65.800-000**

1.1 Você ocupava o Mercado Público Municipal antes da reforma?

Sim () Não

1.2 Você é beneficiário de alguma concessão pública no município de Balsas?

() Sim Não

2. FORMA JURÍDICA - Existem várias formas jurídicas para uma empresa, cada uma com obrigações e direitos diferentes e você deve indicar em qual delas está enquadrada sua empresa:

Microempreendedor individual: pessoa que trabalha por conta própria e se regulariza como pessoa jurídica.

() **Empresário individual:** pessoa física que presta serviços ou comercializa produtos e responde com seu patrimônio pessoal.

() **Sociedade Limitada Unipessoal:** representada por uma pessoa, na qual a empresa responde apenas por seu próprio patrimônio.

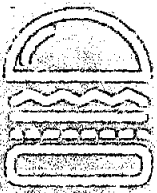
() **Sociedade limitada:** composta de, pelo menos, dois sócios.

3. ENQUADRAMENTO TRIBUTÁRIO - Sua empresa se enquadra no Simples Nacional?

Sim () Não

3.1 Quais os tributos que deverão ser pagos, de acordo com seu enquadramento? Caso não seja optante pelo Simples, indique quais impostos você terá que recolher, como IRPJ (Imposto de Renda para Pessoa Jurídica), ISS (Imposto sobre Serviços) e IPI (Imposto sobre Produtos

Mani
Jose Carlos Araujo Ribeiro
Jose Carlos Araujo Ribeiro
Jose Carlos Araujo Ribeiro
Jose Carlos Araujo Ribeiro



LANCHE DO
JOSÉ

505

Industrializados).

4. EXPERIÊNCIA NA ATIVIDADE COMERCIAL EM QUE ATUA - Relacione de forma ampla e detalhada, nesta seção, sua experiência na área profissional em que atua, tais como período de atuação na atividade/ramo, locais os quais já trabalhou ou prestou serviço, etc., que poderá assim ser demonstrada mediante apresentação de documentação probatória, certidões, arquivos de mídia (fotografias, relatórios, atestados, etc.), enfim, qualquer documento ou evidência que demonstre a experiência anterior da licitante na atividade/ramo de atuação.

Tenho a oportunidade de contar com uma vasta experiência no segmento de alimentação, acumulando mais de dez anos de atuação nesse setor dinâmico e competitivo. Durante esse período, adquiri conhecimentos fundamentais e desenvolvi habilidades essenciais para prosperar neste mercado desafiador.

Iniciei minha carreira no comércio público do bairro Trizidela, onde trabalhei por muitos anos. Esse ambiente foi crucial para meu aprendizado inicial, proporcionando-me um profundo entendimento das necessidades e preferências dos consumidores locais. O contato direto com uma diversidade de clientes permitiu-me aprimorar minhas habilidades de atendimento ao cliente, além de compreender as dinâmicas de oferta e procura que regem este setor.

Com o passar dos anos, expandi minhas operações para além do mercado público, estabelecendo parcerias estratégicas e atuando em diversas localidades da região. Essa diversificação geográfica fortaleceu minha capacidade de adaptação às variadas demandas do mercado e possibilitou-me alcançar um público mais abrangente.

Além de gerir diretamente os negócios, também foquei na melhoria contínua dos produtos e serviços oferecidos. Investi na capacitação da equipe para garantir altos padrões de qualidade e eficiência operacional. A busca constante por inovação e excelência tem sido uma característica central do meu trabalho, resultando na fidelização de clientes e reconhecimento positivo no setor.

Estou totalmente preparado para comprovar minha experiência no ramo de alimentação através de registros visuais consistentes nas minhas redes sociais (Instagram) e outros documentos que evidenciam meu histórico de sucesso e comprometimento neste campo.

Em resumo, minha trajetória profissional no setor de alimentação é marcada por uma década de dedicação, aprendizado contínuo e realização de negócios que não apenas satisfazem, mas também superam as expectativas dos clientes. Estou entusiasmado para contribuir com meu conhecimento e experiência em futuros projetos, trazendo soluções inovadoras e de alta qualidade para novos desafios.

Mani

Handwritten signatures and initials, including "Mani", "Juliano", and "J. P. Silva".

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. This ensures that the financial statements are reliable and can be audited without any discrepancies.

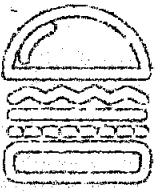
Furthermore, it is noted that the accounting system should be designed to be user-friendly and efficient. This allows the staff to enter data quickly and accurately, reducing the risk of errors. Regular training sessions should be provided to the staff to ensure they are up-to-date with the latest software and procedures.

In addition, the document highlights the need for a strong internal control system. This includes separating duties, such as having different people responsible for entering data, approving transactions, and reconciling accounts. This helps to prevent fraud and ensures that the company's assets are protected.

The second part of the document focuses on the importance of timely reporting. Financial statements should be prepared and reviewed on a regular basis, such as monthly or quarterly. This allows management to identify any issues early on and take corrective action before they become more serious.

Finally, the document stresses the importance of transparency and communication. All financial information should be clearly explained to the relevant stakeholders, such as investors and creditors. This helps to build trust and ensures that everyone has a clear understanding of the company's financial health.





LANCHE DO JOSÉ

506



5. CAPITAL SOCIAL - Neste item você deve incluir todos os destinados ao seu negócio. Dinheiro, equipamentos, insumos e ferramentas devem constar nesse campo

RECURSO	VALOR
Capital Social	R\$

6. ESTRUTURA DE COMERCIALIZAÇÃO - A estrutura de comercialização diz respeito aos aparatos necessários para que o seu produto ou serviço chegue até o consumidor. Incluir ferramentas que possam colaborar com as vendas, como telefone, redes sociais e e-mail, por exemplo.

Formas de comercialização e distribuição:

A estratégia de vendas da minha empresa foi cuidadosamente planejada para garantir que nossos produtos não só cheguem, mas também conquistem os consumidores de forma eficiente e dinâmica. Utilizamos uma variedade de ferramentas avançadas e eficazes que contribuem significativamente para nossas vendas e para o relacionamento com os clientes.

Presença Online: Investimos em uma presença digital robusta para alcançar um público mais amplo e diversificado. Utilizamos plataformas como Facebook, Instagram e Twitter para divulgar nossos produtos, engajar potenciais clientes e manter nossos seguidores atualizados sobre novidades, promoções e eventos especiais. Além disso, temos um site responsivo e intuitivo que oferece aos clientes uma experiência de compra online simples e segura.

Mania

Mania
Mania
Mania

[Handwritten signature]

[Handwritten mark]

[Handwritten signature]
[Handwritten signature]
[Handwritten signature]

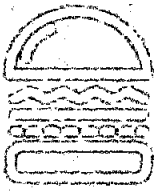
The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. This ensures transparency and allows for easy auditing of the accounts.

In the second section, the author details the various methods used to collect and analyze data. This includes both primary and secondary research techniques. The primary research involved direct observation and interviews with key stakeholders, while secondary research focused on reviewing existing literature and industry reports.

The third section presents the findings of the study. It highlights several key trends and patterns observed in the data. For example, there was a significant increase in the use of digital services over the past few years, which has led to a shift in consumer behavior. Additionally, the study found that customer loyalty programs are becoming increasingly important for businesses looking to retain their market share.

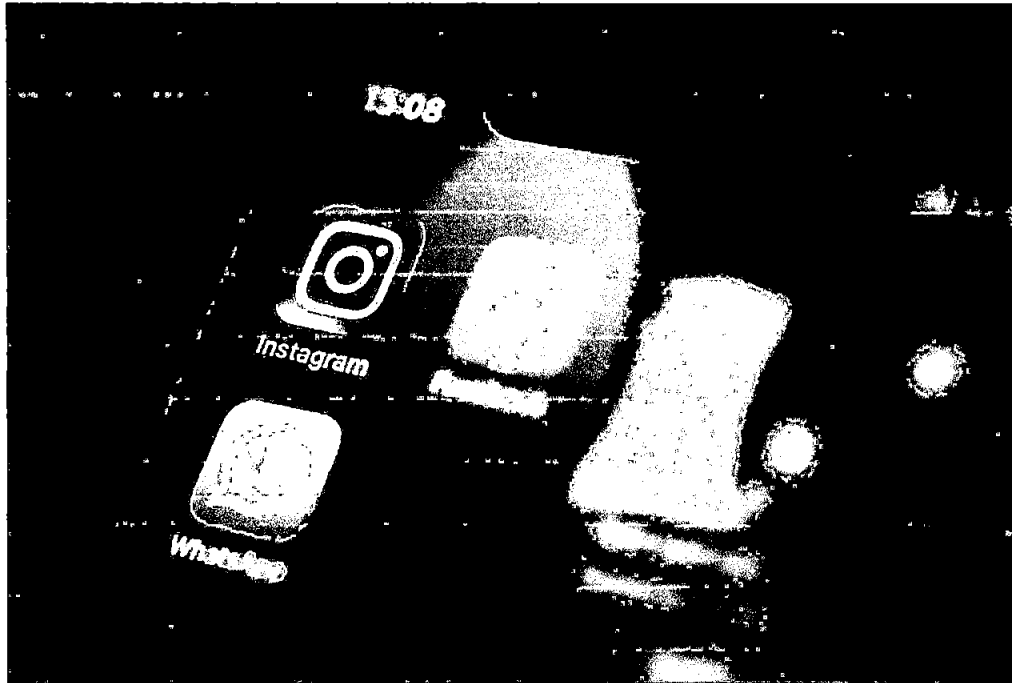
Finally, the document concludes with a series of recommendations for future research and practical applications. It suggests that further studies should be conducted to explore the long-term effects of digitalization on the economy. On a practical level, businesses are advised to invest in digital marketing and customer relationship management systems to stay competitive in a rapidly changing market.



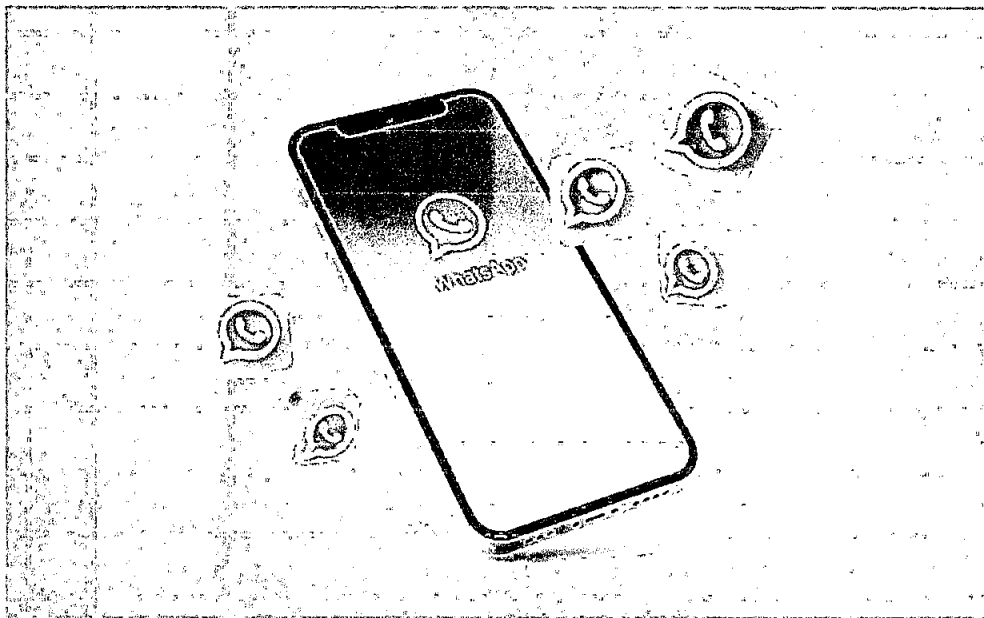


LANCHE DO
JOSÉ

507



Comunicação Eficiente: Implementamos um sistema de comunicação que inclui um número de WhatsApp dedicado ao atendimento ao cliente, facilitando o contato direto e imediato. Também utilizamos o e-mail como um canal oficial de comunicação, garantindo respostas rápidas às consultas e solicitações dos clientes.



Marketing Segmentado: Adotamos estratégias de marketing digital direcionadas, como campanhas de e-mail marketing segmentadas e anúncios pagos nas redes sociais, para aumentar a visibilidade da nossa marca e atrair novos clientes. Utilizamos análises detalhadas para monitorar o desempenho das campanhas e ajustar nossa abordagem conforme necessário.

Mani
Albino
João
João
João

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. This ensures transparency and allows for easy verification of the data.

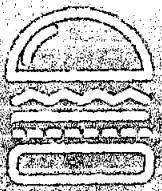
Furthermore, it is noted that the records should be kept in a secure and accessible format. Regular backups are recommended to prevent data loss in the event of a system failure or disaster.

In addition, the document highlights the need for consistent data entry. Standardized formats and codes should be used throughout the system to avoid confusion and errors.

The second section of the document focuses on the integration of the new system with existing databases. It outlines the steps required to migrate the data and ensure that all information is correctly transferred and linked.

It is stressed that thorough testing should be conducted before the final go-live date. This includes verifying that all data points are accurate and that the system can handle the expected volume of transactions.

Finally, the document concludes by stating that the success of the project depends on the cooperation and training of all staff involved. Clear communication and ongoing support are essential for a smooth transition to the new system.



LANCHE DO
JOSÉ

508

Logística Eficiente: Desenvolvemos um sistema logístico eficiente para garantir a entrega rápida e segura dos nossos produtos aos clientes. Mantemos parcerias estratégicas com serviços de entrega confiáveis para garantir que os pedidos sejam entregues no prazo e em perfeitas condições.

Feedback Constante: Valorizamos o feedback dos clientes e implementamos um sistema robusto para coletar e analisar suas opiniões. Isso nos permite identificar áreas de melhoria e ajustar nossos processos para garantir a satisfação do cliente em todos os momentos.

Resumindo, nossa estratégia de vendas não se limita apenas a alcançar os consumidores, mas também se concentra em proporcionar uma experiência de compra positiva e memorável. Estamos comprometidos em usar tecnologias e estratégias inovadoras para fortalecer nossa posição no mercado e continuar oferecendo valor aos nossos clientes.

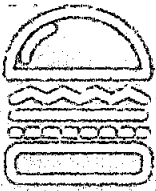
7. UTILIZAÇÃO DO ESPAÇO - Faça um descritivo de como pretende ocupar o espaço destinado ao seu negócio informando como será a decoração, disposição de móveis e máquinas, mesas, cadeiras e circulação de clientes.

Para o box destinado à minha lanchonete no mercado público, com uma área de 11,55 m², planejo uma disposição estratégica que otimize o espaço disponível, proporcionando um ambiente acolhedor e funcional para os clientes.

1. Decoração e Ambiente: A decoração será pensada para criar uma atmosfera convidativa e agradável. Pretendo utilizar cores vibrantes e elementos que remetam ao tema de lanchonete tradicional, como quadros decorativos com imagens de alimentos e iluminação adequada para destacar o espaço e os produtos oferecidos.

Mani
Atenciosos

Mani
Juliana
Mani



LANCHE DO
JOSÉ

509



2. Disposição de Móveis e Equipamentos: Os móveis e equipamentos serão distribuídos de forma eficiente para otimizar o fluxo de trabalho e receber os clientes. Planejo posicionar o balcão de atendimento em uma área frontal, facilitando o acesso e a interação com os clientes. Prateleiras serão utilizadas para armazenamento e exposição de produtos adicionais, garantindo uma apresentação visual atraente.

3. Área de Preparo e Máquinas: A área de preparo será estrategicamente posicionada para facilitar o fluxo operacional, com espaço adequado para a manipulação segura e higiênica dos alimentos. Máquinas como chapa quente, fritadeira e máquina de café serão integradas de forma ergonômica, considerando a eficiência e a segurança dos funcionários.

Mano

Adriano

Seu [illegible]
Juliano
Ninho

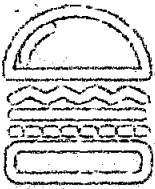


JP

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be clearly documented and verified. The second part details the various methods used to collect and analyze data, highlighting the need for consistency and precision. The third part describes the results of the experiments, showing a clear trend in the data that supports the initial hypothesis. Finally, the document concludes with a summary of the findings and suggestions for further research.

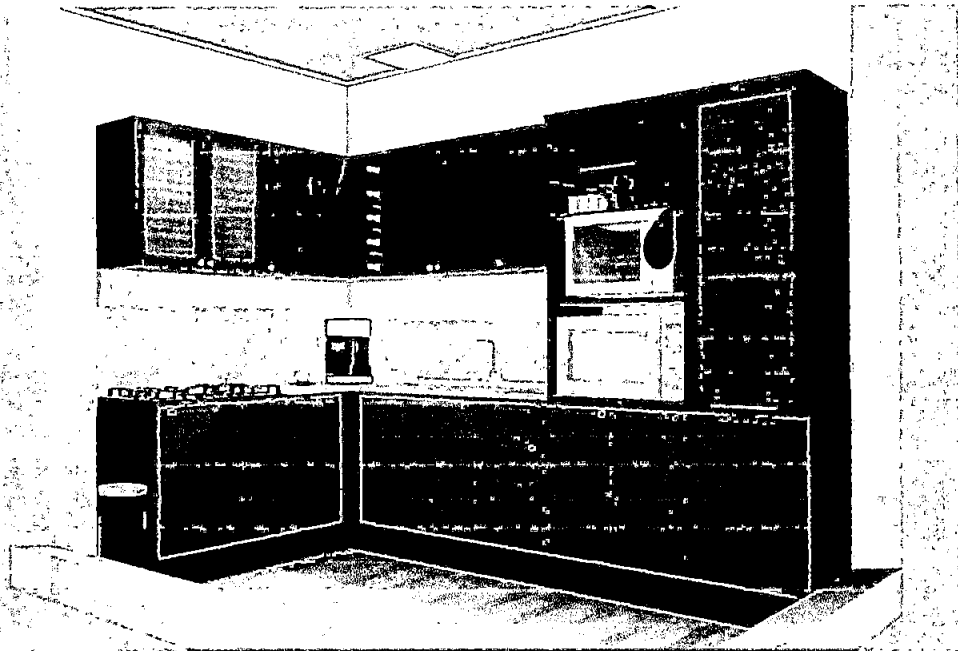
The data collected over a period of six months shows a steady increase in the number of successful trials. This is particularly evident in the latter half of the study, where the success rate reached its peak. The analysis also indicates that certain variables have a significant impact on the overall outcome, while others appear to have a minimal effect. These findings are consistent with previous research in this field and provide valuable insights into the underlying mechanisms.





LANCHE DO JOSÉ

510



4. Adaptabilidade e Flexibilidade: Considerando a dinâmica do mercado e as variações sazonais, a disposição dos móveis e equipamentos será flexível e adaptável. Isso nos permitirá ajustar conforme necessário para atender melhor às necessidades dos clientes e otimizar a operação da lanchonete.

Em suma, minha abordagem para ocupar o espaço no mercado público visa criar um ambiente convidativo, funcional e eficiente, garantindo uma experiência agradável tanto para os clientes quanto para os colaboradores. Estou comprometido em utilizar cada metro quadrado de forma inteligente e estratégica para maximizar o potencial do negócio.

8. NECESSIDADE DE PESSOAL

SETOR	CARGO	QUALIFICAÇÕES NECESSÁRIAS	NÚMERO DE FUNCIONÁRIOS	CAPACITAÇÃO (SIM OU NÃO)
Atendimento	Atendente	Comunicativo / Educado	01	Sim
Cozinha	Cozinheiro	Higiene / Agilidade	01	Sim

9. INVESTIMENTOS - Relacione, detalhadamente, nesta seção, todo o investimento em maquinário, ferramentas, móveis e outros gastos fixos que você terá com a operação. Contabilize também, o valor de cada um.

EQUIPAMENTOS			
NOME DO EQUIPAMENTO	VALOR UNITÁRIO	QUANTIDADE	VALOR TOTAL
Chapa de Hambúrguer	R\$ 1.240,00	02	R\$ 2.480,00

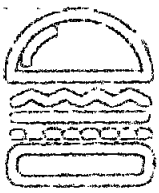
Mans
Abreuio

Seu [illegible]

Julia Nunes

[Handwritten signature]

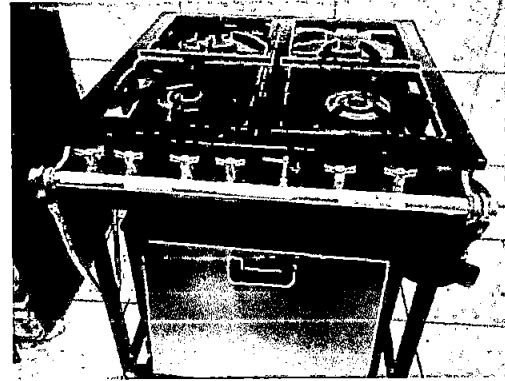
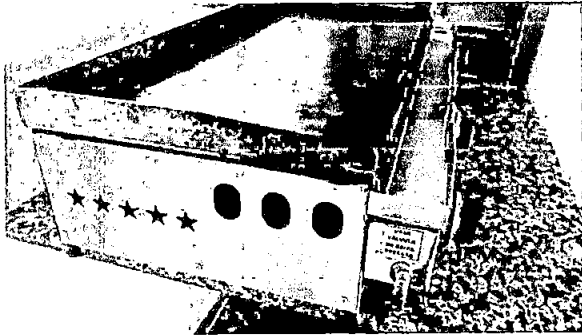
[Handwritten mark]



LANCHE DO JOSÉ

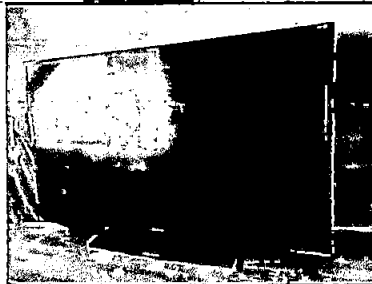
511

Fogão Industrial	R\$ 1.450,00	01	R\$ 1.450,00
------------------	--------------	----	--------------



MOBÍLIA	VALOR UNITÁRIO	QUANTIDADE	VALOR TOTAL
Freezer	R\$ 3.400,00	01	R\$ 3.400,00
Cervejeira	R\$ 4.500,00	01	R\$ 4.500,00
Expositor de Salgados	R\$ 750,00	01	R\$ 750,00
Televisores	R\$ 1.000,00	05	R\$ 5.000,00

Mari



Adriano
Abreu
Nilva
Julia

[Handwritten signature]

Handwritten text, mostly illegible due to fading and bleed-through.

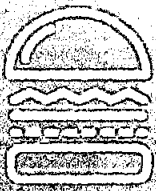
Handwritten text, mostly illegible due to fading and bleed-through.

Handwritten text, mostly illegible due to fading and bleed-through.

Handwritten text, mostly illegible due to fading and bleed-through.

Handwritten text, mostly illegible due to fading and bleed-through.





LANCHE DO JOSÉ

512

10. ESTIMATIVA DO FATURAMENTO MENSAL - multiplique o valor de venda dos seus produtos pela quantidade que será produzida em um mês.

PRODUTO/SERVIÇO	QUANTIDADE DE VENDA	PREÇO UNITÁRIO DA VENDA	FATURAMENTO TOTAL
Hambúrgueres	180 un	R\$ 15,00	R\$ 2.700,00
Pastéis	150 un	R\$ 5,00	R\$ 750,00
Coxinhas	120 un	R\$ 5,00	R\$ 600,00
Refrigerante Lata	180 un	R\$ 4,00	R\$ 720,00
TOTAL			R\$ 4.770,00

11. CARACTERÍSTICAS DO PRODUTO/SERVIÇO - Indique na tabela abaixo se seu produto ou serviço possui alguma das características listadas.

	Cultural	Turística	Artesanal	Associativista	Agricultura Familiar	Regional
SIM	X	X	X			X
NÃO				X	X	

11.1. Indique aqui pontos que você julga serem importantes para qualificar e diferenciar seu negócio, como um produto ou item que garanta exclusividade, serviço ou produto diferenciado como aqueles que tem interesse de público especial, como turistas.

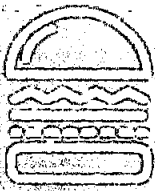
Nosso empreendimento se distingue por diversos pontos que não apenas caracterizam, mas também destacam nossa proposta, especialmente voltada para valorizar a rica cultura regional do Maranhão. Aqui estão alguns aspectos essenciais:

Atendimento Personalizado: Nosso serviço é baseado na tradicional hospitalidade maranhense, conhecida por sua acolhedora recepção aos visitantes. Nossa equipe é capacitada para oferecer um atendimento personalizado, compartilhando informações sobre a cultura local e regional, recomendando combinações de menu e compartilhando histórias sobre as tradições e cultura da região. Nossos funcionários também vestem uniformes personalizados com emblemas do Estado do Maranhão e da cidade de Balsas/MA.

Mani

Abreu

Lucia
Júlia
Nitro
AB



LANCHE DO JOSÉ

513

Agenda aberta Comidas típicas



 ENCOMENDE AQUI



Promoção do Turismo Local: Como parte de nossa missão, não apenas buscamos satisfazer os clientes locais, mas também atrair turistas interessados em explorar a cultura maranhense. Para isso, criamos cardápios que celebram pontos turísticos locais e regionais, colaboramos com agências de turismo para oferecer pacotes que incluem uma experiência gastronômica em nossa lanchonete, proporcionando uma vivência autêntica e memorável da culinária e cultura regional.



Maria

Adriano

Renata

Nilma

Juliana

[Handwritten signature]

[Handwritten signature]

1941

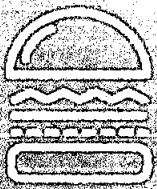
...

...

...

...





LANCHE DO
JOSÉ

514
[Handwritten mark]

Compromisso com a Sustentabilidade: Valorizamos práticas sustentáveis em nossas operações, utilizando embalagens biodegradáveis e apoiando iniciativas de conservação ambiental local. Isso não apenas demonstra nosso comprometimento com o meio ambiente, mas também atrai turistas conscientes que buscam experiências que respeitem e preservem a natureza.

Parcerias Estratégicas e Eventos Culturais: Estabelecemos colaborações com artistas locais para promover eventos culturais como exposições de arte, apresentações musicais ao vivo e workshops de culinária maranhense. Essas parcerias não apenas enriquecem nossa oferta cultural, mas também ampliam nosso alcance e atraem um público diversificado.

Em resumo, nossa lanchonete não apenas se destaca pela qualidade gastronômica, mas também pela experiência cultural imersiva que oferece, tornando-se um ponto de referência para quem deseja explorar e saborear a autenticidade da cultura maranhense.

Por ser a expressão da verdade;
Atenciosamente;

Balsas/MA, 25 de junho de 2024.

[Handwritten signature: José Carlos Araújo Ribeiro]

54.976.914 JOSÉ CARLOS ARAÚJO RIBEIRO

CNPJ nº 54.976.914/0001-11

José Carlos Araújo Ribeiro (proprietário)

CPF nº 034.158.703-67

[Handwritten signature: Manoel Adriano]

[Handwritten signature: José Carlos Araújo Ribeiro]
[Handwritten signature: Manoel Adriano]
[Handwritten signature: Manoel Adriano]

[Handwritten mark]

[Handwritten mark]



ANEXO XII

DECLARAÇÃO DE OCUPANTE DO ANTIGO MERCADO PÚBLICO MUNICIPAL

Ilmo. Sr.
Agente de Contratação
Prefeitura Municipal de Balsas
Balsas/MA
Concorrência Pública Presencial Nº 03/2024.

Prezados Senhores,

A pessoa jurídica **54.976.914 JOSE CARLOS ARAUJO RIBEIRO**, inscrito sob o CNPJ de nº 54.976.914/0001-11, sediada na R JOAO RIBEIRO, 3, bairro Trizidela, por intermédio de seu representante legal o(a) Sr(a) José Carlos Araújo Ribeiro (proprietário), inscrito(a) sob o CPF de nº 034.158.703-67, portador(a) do RG de nº 022828782002-9, **DECLARA** para o agente de contratação da Prefeitura Municipal de Balsas/MA, que era ocupante do antigo mercado público municipal, ciente que, caso venha a ser proclamado vencedor do certame licitatório no qual está participando, por ocasião da assinatura do contrato de concessão será obrigada à comprovar essa condição de ocupante do antigo mercado público. Encontra-se ciente de que, não conseguindo apresentar comprovação aceita pelo agente de contratação, bem como mediante comprovações falsas, estará sujeita perder a concessão outorgada.

Por ser a expressão da verdade;
Atenciosamente;

Balsas/MA, 25 de junho de 2024.

José Carlos Araújo Ribeiro
54.976.914 JOSE CARLOS ARAUJO RIBEIRO
CNPJ nº 54.976.914/0001-11
José Carlos Araújo Ribeiro (proprietário)
CPF nº 034.158.703-67

Maria

José Carlos

Alcides

Alcides
José Carlos
Alcides

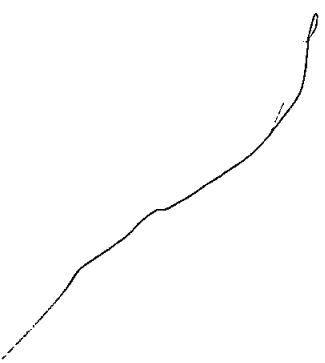
A

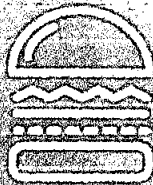
Faint, illegible text at the top of the page, possibly a header or title.

Main body of faint, illegible text, appearing to be several lines of a document.

Additional faint, illegible text located in the lower middle section of the page.

Small, faint, illegible text fragment located near the bottom center of the page.





LANCHE DO
JOSÉ

516

ANEXO VII

DECLARAÇÃO DE CONCESSÃO OU LICENÇA DE OCUPAÇÃO DE
ESPAÇO PÚBLICO MUNICIPAL

Ilmo. Sr.
Agente de Contratação
Prefeitura Municipal de Balsas
Balsas/MA
Concorrência Pública Presencial N° 03/2024.

Prezados Senhores,

A pessoa jurídica **54.976.914 JOSE CARLOS ARAUJO RIBEIRO**, inscrito sob o CNPJ de nº 54.976.914/0001-11, sediada na R JOAO RIBEIRO, 3, bairro Trizidela, por intermédio de seu representante legal o(a) Sr(a) José Carlos Araújo Ribeiro (proprietário), inscrito(a) sob o CPF de nº 034.158.703-67, portador(a) do RG de nº 022828782002-9, **DECLARA** para a Prefeitura Municipal de Balsas/MA, que:

não possui ou não pretende possuir licença ou concessão para ocupação de outro prédio público;

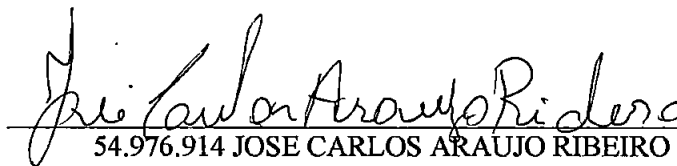
possuo ou pretendo possuir licença ou concessão para ocupação de outro prédio público;

Sabendo que, caso venha a ser proclamado vencedor do certame licitatório no qual estou participando, por ocasião da assinatura do contrato de concessão serei obrigado à comprovar essa condição.

Tenho ciência de que, não conseguindo apresentar comprovação aceita pelo agente de contratação, bem como mediante comprovações falsas, estarei sujeito perder a concessão outorgada.

Por ser a expressão da verdade;
Atenciosamente;

Balsas/MA, 25 de junho de 2024.


54.976.914 JOSE CARLOS ARAUJO RIBEIRO
CNPJ nº 54.976.914/0001-11
José Carlos Araújo Ribeiro (proprietário)
CPF nº 034.158.703-67










[Faint, illegible text at the top of the page]

[Faint, illegible text in the upper middle section]

[Faint, illegible text in the middle section]

[Faint, illegible text in the lower middle section]

[Faint, illegible text in the lower section]

[Faint, illegible text near the bottom of the main body]

[Faint, illegible text at the bottom of the main body]

[Faint, illegible text in the bottom center area]

[Faint, illegible text at the very bottom of the page]